

Влияние экономических факторов на международные отношения в космической сфере

The influence of economic factors on international relations in the space sphere

В данной статье приведены основные экономические инструменты космической дипломатии, выведенные по результатам анализа дипломатической деятельности трех ведущих космических держав: России, Китая и США. Предпринята попытка обобщить и систематизировать отобранные данные, а также выявить точки пересечения с экономической и другими разновидностями дипломатии. Рассмотрение экономических инструментов космической дипломатии сквозь призму современных международных отношений с учетом трендов развития межнационального сотрудничества, в том числе в сфере освоения космоса, позволяет сделать выводы о дальнейших тенденциях развития данного направления.

This article presents the main economic instruments of space diplomacy derived from the analysis of diplomatic activities of three leading space powers: Russia, China and the United States. An attempt has been made to summarize and systematize the selected data, as well as to identify points of intersection with economic and other types of diplomacy. Considering the economic instruments of space diplomacy through the prism of modern international relations, taking into account the trends in the development of interethnic cooperation, including in the field of space exploration, allows to draw conclusions about further trends in the development of this area.

Ключевые слова: дипломатия, космическая деятельность, глобализация, мировая экономика, национальные интересы, международное сотрудничество, мировая космонавтика

Keywords: diplomacy, space activities, globalization, world economy, national interests, international cooperation, world cosmonautics



**ГОРОХОВА
АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА**

Специалист группы стратегических коммуникаций Управления корпоративного обеспечения и коммуникаций, АО «Организация «Агат»

E-mail: GorokhovaAV@agat-roscosmos.ru

**GOROKHOVA
ANASTASIA**

Specialist of Strategic Communications Group of Corporate Support and Communications Directorate, JSC "Organization "Agat"

Для цитирования: Горохова А. В. Влияние экономических факторов на международные отношения в космической сфере / А. В. Горохова. // Экономика космоса. – 2025. – № 11. – С. 72–78. – DOI 10.48612/agat/space_economics/2025.04.11.08

Введение

Космическая дипломатия, будучи одной из тематических разновидностей внешней политики государства, организации или любого другого института, являющегося полноправным участником международных отношений, оперирует совокупностью инструментов для претворения в жизнь того или иного курса действий. Можно выделить следующие инструменты космической дипломатии: правовые инструменты, контактные форматы, непосредственно космическая деятельность, управление человеческими ресурсами, экономические инструменты, протестные меры и культурные инструменты. В данной статье объектом рассмотрения являются именно экономические инструменты, конкретные примеры которых могут быть обнаружены в деятельности космических держав, в частности России, Китая и США.

Основная часть

Говоря об экономических инструментах космической дипломатии, мы не можем обойти стороной факт суще-

ствования экономической дипломатии как отдельной разновидности международных отношений. Так же, как и космическую дипломатию, исследователи относят экономическую дипломатию к классификации по области осуществления взаимодействия [1]. В настоящее время экономика, безусловно, пронизывает каждую сферу взаимодействия людей, поэтому, отвечая на вопрос о соотношении космической и экономической видов дипломатии, мы можем сказать, что они взаимопроникают друг в друга, отличаясь лишь ракурсами рассмотрения дипломатического взаимодействия.

В последние годы наблюдается тенденция к увеличению доли космической составляющей в мировой экономике (рис. 1). Экономика космоса приобретает все более глобальное значение, что связано с ростом правительственных космических инициатив во многих странах, увеличением роли частного сектора в процессах создания стоимости, растущими тенденциями развития цифровой трансформации и внедрением новых космических технологий.

Наблюдается значительный рост активности на около-

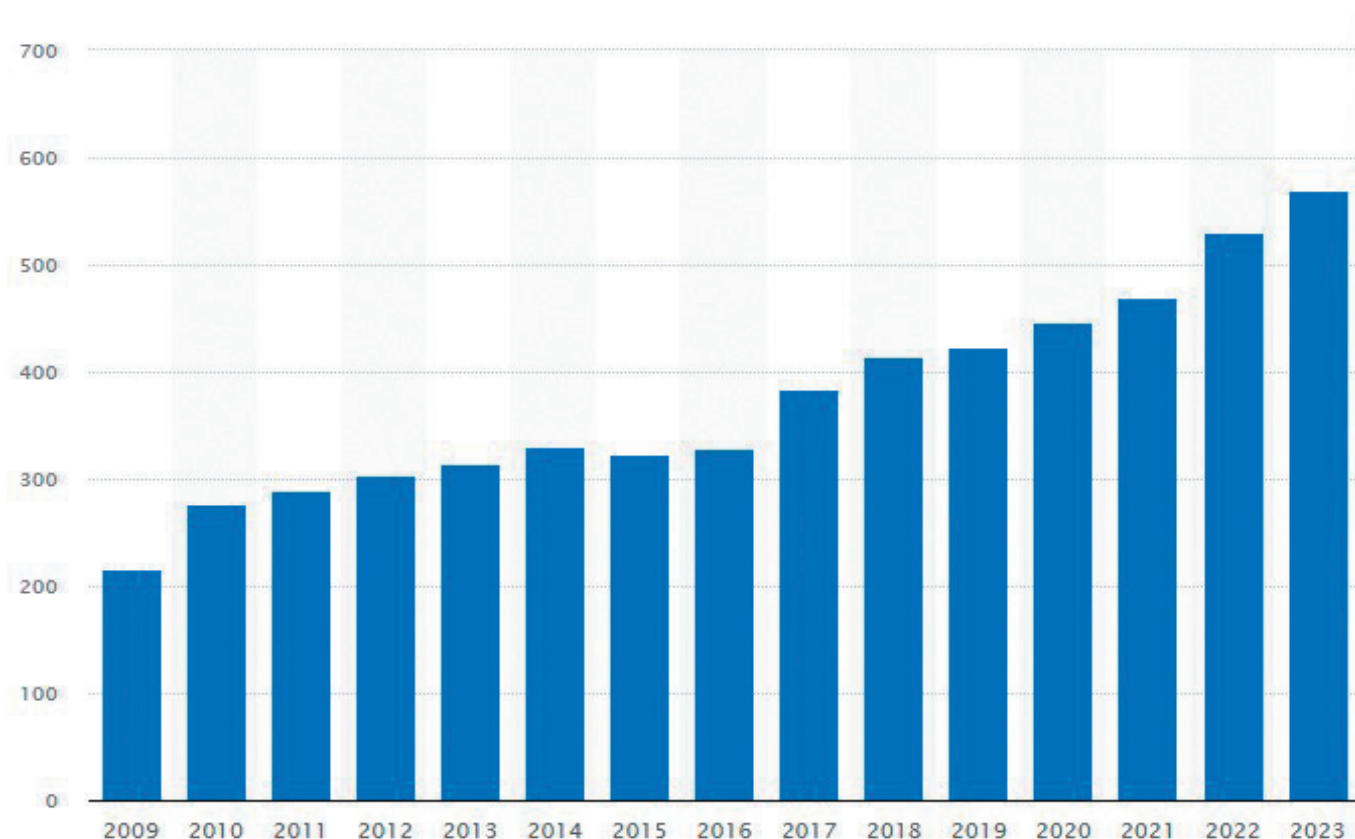


Рис. 1. Оборот космической индустрии в мире с 2009 по 2023 год (в млрд долл. США).
Источник: Statista Research Department¹

¹ Экономика космоса: мировой оборот [Электронный ресурс] // Statista: [сайт]. [2025]. URL: <https://www.statista.com/statistics/946341/space-economy-global-turnover/> (дата обращения: 22.01.2025).

земных орбитах не только среди ведущих космических держав, таких как Россия, Китай и США, но и в таких странах, как Япония, Индия, Великобритания, Бразилия, а также в ряде государств Европейского Союза. В современном мире в космическую деятельность вовлечены почти 100 стран, что также подчеркивает глобальный интерес к освоению космоса. Кроме того, 16 государств обладают возможностями независимого доступа в космос, что свидетельствует о растущей технологической независимости и амбициях многих наций. В то же время имеют место проблемы, связанные с космическим мусором, заполненностью радиочастотного спектра, соперничеством в области средств и систем космического базирования, в связи с чем получил распространение термин «Космос ЗС» (от англ. congested, contested and competitive – перегруженный, оспариваемый и конкурентный) [2].

Все это свидетельствует об актуальности рассмотрения экономических инструментов космической дипломатии. Однако при этом важно понимать, что исследования экономики космоса в целом осложняются расходящимися оценками экономических показателей, предоставляемых различными организациями и консультационными учреждениями. Причины их расхождения могут заключаться как в методологических различиях, так и в специфике деятельности каждой из организаций, что затрудняет выработку единого стандартного подхода к количественной оценке [3]. В данной работе анализ экономических инструментов космической дипломатии осуществляется посредством фокусировки на их качественных характеристиках с привлечением статистических данных.

Экономическими инструментами космической дипломатии выступают финансовые ресурсы, которые могут применяться субъектами космической и дипломатической

деятельности, а именно правительствами государств, международными космическими агентствами, частными компаниями и международными организациями, как для стимулирования, так и для ограничения экономических связей с целью реализации определенной внешнеполитической задачи [4].

Среди ограничительных мер выделяют экономические санкции, которые широко используются на международной арене, начиная с XX века, и популярность которых как действенного инструмента продолжает расти и в настоящее время. Примечательно, что чаще всего санкции рассматриваются исследователями в качестве «силовой» меры или меры давления, противопоставленной по своему содержанию дипломатии как таковой, но в то же время занимающей своего рода промежуточное, альтернативное положение между дипломатическими и военными мерами воздействия². Однако в данной работе мы придерживаемся несколько другой точки зрения, также высказываемой рядом исследователей, согласно которой экономические санкции трактуются как «инструмент экономического воздействия для достижения конкретных внешнеполитических целей»³. Данный угол рассмотрения сообразен с широкой трактовкой дипломатии как деятельности по осуществлению задач внешней политики государства и представляется более нейтральным.

В качестве активного пользователя санкционных мер себя зарекомендовали США и страны Европейского Союза. Примечательно, что ввиду глобализационных процессов, связавших экономику различных стран, введение санкций – это отнюдь не однонаправленный процесс. Так, санкции при определенных условиях могут негативно сказаться и на самом инициаторе, и на его ближайших экономических партнерах (рис. 2).

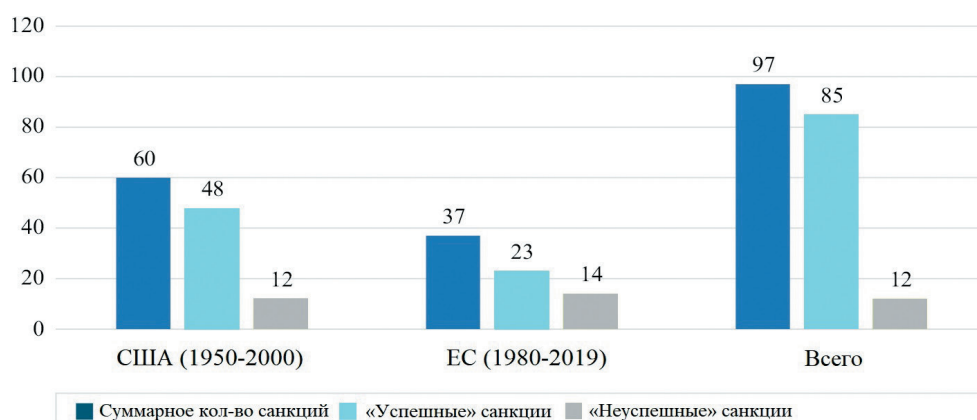


Рис. 2. Количество санкций, введенных США и ЕС, имевших положительный или отрицательный итог для «отправителя». Источник: статья Е.Д. Сарая [5]

² Санкции [Электронный ресурс] // РСМД: [сайт]. [2017]. URL: <https://russiancouncil.ru/sanctions> (дата обращения: 13.02.2025).

³ Экономические санкции как внешнеполитический инструмент в современном мире [Электронный ресурс] // НИИРК: [сайт]. [2023]. URL: <https://nicrus.ru/analytics/sankcii/> (дата обращения: 13.02.2025).

Самым ярким примером применения санкций в ракетно-космической промышленности является наложение санкций США на Россию, начавшееся в 2022 году. В санкционный список были включены целый ряд предприятий, входящих в состав Госкорпорации «Роскосмос», например, АО «Российские космические системы», АО «НПО Лавочкина», АО «Информационные спутниковые системы» имени академика М.Ф. Решетнева» и другие⁴. В данном случае санкции были не односторонними, а обоюдными: одной из ответных мер явилось то, что в свою очередь российская сторона прекратила поставку ракетных двигателей США⁵.

Еще одним ограничительным инструментом выступает эмбарго [4]. Оно представляет собой запрет, вводимый государством на ввоз или вывоз определенных товаров, ценностей, золота, ценных бумаг, валюты. Чаще всего о продовольственном эмбарго идет речь, когда запрет накладывается на определенную виды продуктов питания. Несмотря на то, что прямого отношения к космической сфере продовольственное эмбарго не имеет, в 2015 году эмбарго, введенное Россией на ввоз продуктов питания из США, создало проблемы в обеспечении продовольствием экипажа Международной космической станции (далее – МКС), что, как следствие, поставило под угрозу выполнение РКК «Энергия» контрактных обязательств по обеспечению станции продовольствием⁶.

Инвестиционная деятельность является стимулирующим экономическим инструментом, который начал применяться относительно недавно по сравнению с другими, однако уже в настоящее время показывает себя результативным. К инвестированию в качестве внешнеполитической меры часто прибегают в Китае. Так, уже некоторое время наблюдаются стабильно высокие показатели объема инвестиций Китая за рубеж⁷. Одним из примеров инвестиционной деятельности в космической сфере Китая могут служить инвестиции китайского миллиардера Цай Сяою, владельца электронного гиганта Tatwah Smartech Co Ltd., в шриланкийскую компанию SupremeSAT, которая является оператором спутниковых услуг связи [6].

Что касается США, то там до недавнего времени действова-

ло Агентство по международному развитию США (AMP; англ. United States Agency for International Development, USAID) – независимое агентство правительства США, созданное для оказания помощи другим странам. Будучи основанным в 1961 году, оно объединило в себе функции нескольких организаций, а именно Управления международного сотрудничества, Управления иностранных операций, Агентства взаимного обеспечения безопасности и ряда программ, действовавших на основании Плана Маршалла (план помощи послевоенной Европе в 1948-1951 годах)⁸. Несмотря на противоречивые оценки деятельности данного учреждения, именно оно стало той площадкой, посредством которой США реализовывали «поддержку экономики» других стран.

Кроме того, у США на международной арене существует устоявшаяся репутация «мирового кредитора». Однако важно заметить, что если инвестиционная деятельность способствует развитию и стимулирует разработку получающей стороной собственных технологий, то в случае с выдачей кредитов заемщики зачастую оказываются поставлены в зависимое положение, в особенности если будут доведены до невозможности выплачивать внешний долг. В связи с этим обстоятельством кредитование не может быть в полной мере охарактеризовано как стимулирующая мера.

Наиболее часто экономическое взаимодействие между странами, желающими сотрудничать в сфере освоения космоса, происходит в формате контрактно-договорной работы, в том числе в рамках международной кооперации и функционирования международных альянсов. Так, Китай является участником более ста кооперативных соглашений в сфере освоения космического пространства, при этом сотрудничество ведется более чем с несколькими десятками стран и четырьмя международными организациями. США осуществляют партнерские взаимодействия в космосе в том числе через международный проект Артемида (англ. Artemis) [3], к которому и в настоящее время продолжают присоединяться все новые участники⁹.

Россия совместно с КНР разрабатывает проект строительства Международной научной лунной станции (далее – МНЛС). Дипломатическими усилиями в настоящее время

⁴ «США ввели санкции против нескольких предприятий «Роскосмоса» [Электронный ресурс] // РИА Новости: [сайт]. [2022]. URL: <https://ria.ru/20220915/roskosmos-1817108266.html> (дата обращения: 23.01.2025).

⁵ «Роскосмос» ответил на санкции ЕС и США» [Электронный ресурс] // Lenta.ru: [сайт]. [2022]. URL: <https://lenta.ru/news/2022/03/03/rscsms/> (дата обращения: 23.01.2025).

⁶ «Продуктовые санкции против США создают трудности в обеспечении питанием экипажа МКС» [Электронный ресурс] // ТАСС: [сайт]. [2015]. URL: <https://tass.ru/kosmos/1971815> (дата обращения: 07.02.2025).

⁷ «В 2024 году наблюдался стабильный рост объема инвестиций Китая за рубеж» [Электронный ресурс] // Жэньминь Жибао: [сайт]. [2025]. URL: <http://russian.people.com.cn/n3/2025/0127/c31518-20271004.html> (дата обращения: 10.02.2025).

⁸ «Что известно о USAID и его деятельности» [Электронный ресурс] // ТАСС: [сайт]. [2025]. URL: <https://tass.ru/info/23040669> (дата обращения: 07.02.2025).

⁹ «Финляндия стала 53-й страной, присоединившейся к Artemis Accords» [Электронный ресурс] // Space.com: [сайт]. [2025]. URL: <https://www.space.com/the-universe/moon/finland-becomes-53rd-country-to-join-the-artemis-accords-for-moon-exploration> (дата обращения: 10.02.2025).

к проекту привлекаются и другие страны на условиях их готовности к равноправному сотрудничеству. И хотя на данный момент ведется лишь разработка нормативно-правовой базы для реализации данного проекта, уже становится понятно, что он открывает целый ряд возможностей как технологического, так и экономического характера. Так, одной из мер соглашения по МНЛС является установление льготных режимов торговли и промышленности для организаций, производящих продукцию, необходимую для освоения Луны. Подразумевается, что товары, перевозимые в рамках программы, будут освобождены от таможенных пошлин и налогов¹⁰.

Многообещающим в этом плане является объединение стран в рамках БРИКС+, на базе которого функционирует специальный комитет по космическому сотрудничеству и участники которого демонстрируют высокие экономические показатели на мировом уровне. Так, доля стран БРИКС+ в 2018 году превысила показатель G7¹¹ в общем

мировом валовом внутреннем продукте (ВВП) по паритету покупательной способности (ППС) и с тех пор удерживает лидирующую позицию (рис. 3).

Как указывает представитель Минэкономразвития России, заместитель директора департамента Евгения Дрожжих¹³, в настоящее время в разработке находится перечень направлений для возможного сотрудничества стран БРИКС в сфере освоения космического пространства. Предпосылки для этого формируются в работе Нового банка развития (НБР), учрежденного странами-участницами, в рамках инициативы Brics Solutions Awards, где представлена специальная категория «Технологии неба, связи и космоса», а также в ряде других совместных мероприятий стран-участниц. Одно из возможных направлений при этом эксперты видят в осуществлении экономического стимулирования космической деятельности новых членов БРИКС+ усилиями стран-основательниц данного объединения.

Кроме того, механизмы многостороннего экономиче-

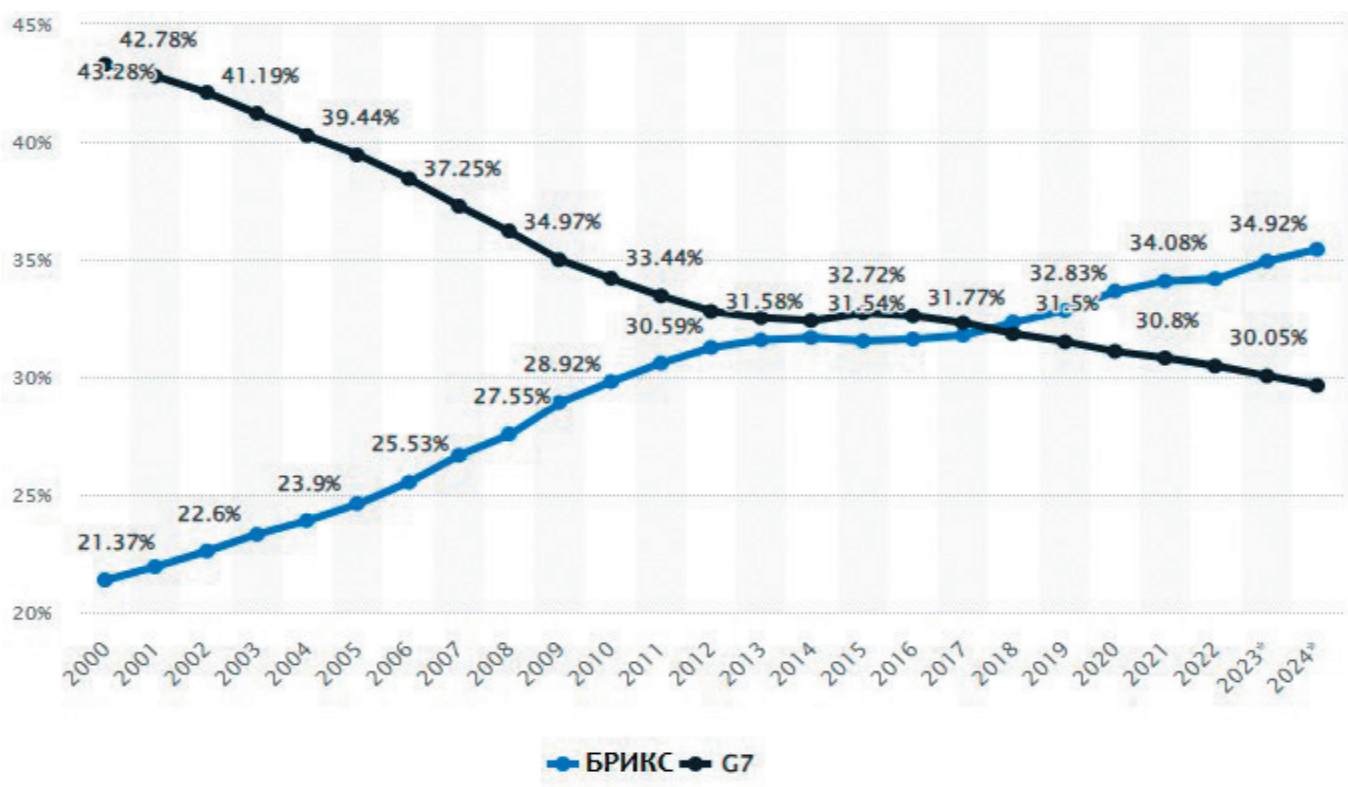


Рис. 3. Доля стран БРИКС и G7 в общемировом ВВП по ППС в период 2000-2024 гг. (в процентах).
Источник: Statista Research Department¹²

¹⁰ «Космическая быль: какой будет лунная станция России и Китая» [Электронный ресурс] // Известия: [сайт]. [2023]. URL: <https://iz.ru/1612964/andrei-korshunov/kosmicheskaja-byl-kakoi-budet-lunnaia-stantciia-rossii-i-kitaia> (дата обращения: 10.02.2025).
¹¹ На момент написания статьи в состав «Большой семерки» (G7) входят Великобритания, Германия, Италия, Канада, США, Франция и Япония, а расширенный состав стран-участниц БРИКС включает Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР, ОАЭ, Иран, Эфиопия, Египет и Индонезия.
¹² Доля стран БРИКС и G7 в общемировом ВВП по ППС [Электронный ресурс] // Statista: [сайт]. [2025]. URL: <https://www.statista.com/statistics/1412425/gdp-ppp-share-world-gdp-g7-brics/> (дата обращения: 10.02.2025).
¹³ Минэкономразвития представит рекомендации по сотрудничеству БРИКС в сфере космоса [Электронный ресурс] // Минэкономразвития России: [сайт]. [2024]. URL: https://www.economy.gov.ru/material/news/minekonomrazvitiya_predstavit_rekomendacii_po_sotrudnichestvu_briks_v_sfere_kosmosa.html (дата обращения: 10.02.2025).

ского сотрудничества в сфере космоса обнаруживаются в работе Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), а также Организации черноморского экономического сотрудничества (ОЧЭС). Как видно, среди приведенных межгосударственных объединений представлена большая доля азиатских стран с неизменно сильным экономическим участием Китая. По мнению исследователей [7], именно умелое сочетание активного международного сотрудничества и стратегии по привлечению частного бизнеса к космическим проектам позволяет КНР успешно претворять в жизнь свои планы по освоению космического пространства.

Перспективными площадками для реализации экономического дипломатического сотрудничества в космической сфере являются также национальные космические станции: уже существующая китайская Тяньгун и разрабатываемая Российская орбитальная станция (РОС) (по аналогии с тем, как это уже осуществлялось и продолжается осуществляться в рамках проекта МКС [8]). Более того, существует мнение, что у данных национальных космических станций, открытых к международному сотрудничеству, есть потенциал к тому, чтобы стать своего рода «космическими экономическими хабами», способствующими обмену технологиями, опытом и ресурсами между странами БРИКС+, тем самым стимулируя их экономическое развитие. Современные тенденции технологического развития уже сейчас демонстрируют предпосылки к подобным изменениям [2].

Безусловно, приведенный выше перечень экономических инструментов отнюдь не является исчерпывающим для дипломатии в целом. В частности, нами не были затронуты торговые войны, экономическая блокада, деятельность транснациональных компаний/корпораций (ТНК) [4]. Однако учитывая тот факт, что в задачи данного исследования входило рассмотрение экономического инструмен-

тария именно космической дипломатии, обоснованным представляется выбор тех инструментов, конкретные примеры реализации которых могут быть обнаружены в космической сфере.

Заключение

Таким образом, в данной статье на примере России, Китая и США были рассмотрены такие экономические инструменты космической дипломатии, как санкционная политика, эмбарго, инвестиционная деятельность, выдача кредитов, а также контрактно-договорная работа в рамках международных соглашений, предполагающих совместную экономическую деятельность, сотрудничество.

Не остается сомнений, что внешнеполитический и экономический аспекты осуществления космической деятельности тем или иным государством связаны между собой теснейшим образом. Современный этап развития мировой космонавтики предоставляет целый ряд возможностей для сотрудничества, но вместе с тем ставит задачу осознанного и бережного отношения к космической среде. Деятельность по освоению космического пространства представляет собой мощный двигатель как для национальных экономик конкретных стран, так и для мировой экономики в целом. Развитие космической отрасли способствует созданию новых рабочих мест и стимулирует экономический подъем. Инновации в космической сфере нередко приводят к появлению передовых технологий, находящих применение в других отраслях, что, в свою очередь, способствует диверсификации экономики и ее росту. Приток частных инвестиций и государственного финансирования активно поддерживает индустриализацию и способствует внедрению инноваций, оказывая значительную поддержку космическим стартапам, а также малым и средним предприятиям. Все эти процессы создают благоприятную среду для появления новых космических технологий и расширения сферы их применения.

Список литературы

1. Попова С. С. Реализация космической дипломатии международными акторами (на примере России и Китая) / С. С. Попова, А. В. Горюхова. – Текст: непосредственный // Экономика космоса. – 2024. – № 7. – С. 10–19. – DOI: 10.48612/agat/space_economics/2024.03.07.02.
2. Панкова Л. В. Инновационно-цифровой потенциал мировой космической деятельности: особенности современного этапа / Л. В. Панкова, О. В. Гусарова. – Текст: непосредственный // Сравнительная политика. – 2024. – № 15(4). – С. 172–187. – DOI: 10.46272/2221-3279-2024-4-15-10.
3. Панкова Л. В. От войны к коммерции и обратно / Л. В. Пакова, О. В. Гусарова. – Текст: непосредственный // Россия в глобальной политике. – 2024. – Т. 22, № 6. – С. 190–206.

4. Волкова В. А. Основные инструменты экономической дипломатии / В. А. Волкова. – Текст: непосредственный // Вестник магистратуры. – 2021. – № 2-1 (113). – С. 64–67.
5. Сарау Э. Д. Экономические санкции и динамика торговли: анализ односторонних экономических санкций США и автономных экономических санкций ЕС (1950-2019) / Э. Д. Сарау. – Текст: непосредственный // Российский экономический журнал. – 2024. – № 10 (3). – С. 274–298. – DOI: 10.32609/j.ruje.10.121368.
6. Данилин И. В. Китайский «новый космос»: состояние и перспективы / И. В. Данилин. – Текст: электронный // Российский совет по международным делам. – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/kitayskiy-novyy-kosmos-sostoyanie-i-perspektivy/> (дата обращения: 07.02.2025).
7. Блохина Т. К. Азиатская космическая гонка: новые приоритеты в промышленном освоении тел Солнечной системы / Т. К. Блохина, И. Н. Мысляева, О. А. Фесянова, И. А. Мошаев, И. А. Павлов. – Текст: непосредственный // Проблемы Дальнего Востока. – 2023. – № 5. – С. 65–77.
8. Симангал Р. Дипломатия в космосе / Р. Симангал. – Текст: электронный // Российский совет по международным делам. – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/diplomatiya-v-kosmose/> (дата обращения: 10.02.2025).

List of literature

1. Popova S. S. Implementation of space diplomacy by international actors (on the example of Russia and China) / S. S. Popova, A. V. Gorokhova // Space economics. – 2024. – № 7. – pp. 10–19. – DOI: 10.48612/agat/space_economics/2024.03.07.02
2. Pankova L. V. Innovative and digital potential of world space activity: features of the modern stage / L. V. Pankova, O. V. Gusarova. – Text: direct // Comparative politics. – 2024. – № 15 (4). – pp. 172–187. – DOI: 10.46272/2221-3279-2024-4-15-10.
3. Pankova L. V. From war to commerce and back / L. V. Pankova, O. V. Gusarova. – Text: direct // Russia in global politics. – 2024. – Vol. 22, № 6. – pp. 190–206.
4. Volkova V. A. Basic tools of economic diplomacy / V. A. Volkova. – Text: direct // Bulletin of Master studies. – 2021. – № 2-1 (113). – pp. 64–67.
5. Sarau E. D. Economic sanctions and trade dynamics: Analyzing U.S. unilateral and EU autonomous economic sanctions (1950–2019) / E. D. Sarau. – Text: direct // Russian Journal of Economics. – 2024. – № 10 (3). – pp. 274–298. – DOI: 10.32609/j.ruje.10.121368.
6. Danilin I. V. Chinese “New Space”: state and prospects / I. V. Danilin. – Text: electronic // The Russian Council on International Affairs. – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/kitayskiy-novyy-kosmos-sostoyanie-i-perspektivy/> (accessed: 07.02.2025).
7. Blokhina T. K. The Asian space race: new priorities in the industrial development of Solar System bodies / T. K. Blokhina, I. N. Myslyayeva, O. A. Fesyaynova, I. A. Moshayev, I. A. Pavlov. – Text: direct // Problems of the Far East. – 2023. – № 5. – pp. 65–77.
8. Simangal R. Diplomacy in space / R. Simangal. – Text: electronic // The Russian Council on International Affairs. – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/diplomatiya-v-kosmose/> (accessed: 10.02.2025).

Рукопись получена: 10.02.2025

Рукопись одобрена: 17.03.2025